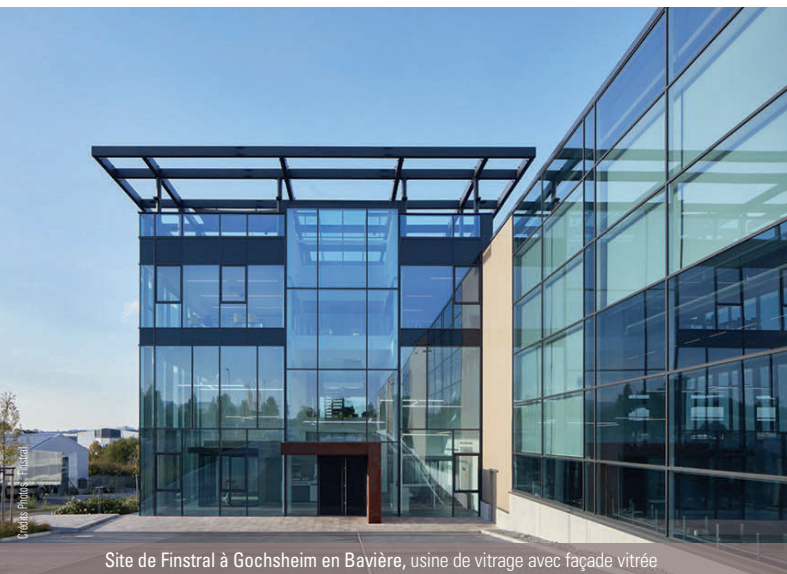


# Quelle chaîne de transmission entre le verre et la menuiserie ?

De l'assemblage de leurs produits dépend la qualité du produit fini et le verre a tendance à s'agrandir pour que la fenêtre apporte davantage de confort dans le bâtiment... Parfois intégrée aux usines de fabrication de menuiserie, la production des vitrages en est en général séparée.



Site de Finstral à Gochsheim en Bavière, usine de vitrage avec façade vitrée

de l'ouvrant, disponible en dix teintes pour un contraste supplémentaire.

revanche cela nous permet d'anticiper en cas de casse et de réagir.

Nous pouvons également intégrer la poignée directement dans le vitrage ou encore multiplier les options de sécurité, d'acoustique, ajouter des croisillons, des stores vénitiens, etc.

« *Quels sont vos fournisseurs de verre et quelle relation entretenez-vous avec eux ?* »

Saint-Gobain est notre fournisseur depuis 2015. Un fabricant comme Finstral, soucieux d'améliorer ses produits, a besoin de vitrage à la hauteur de ses ambitions. Nous entretenons des relations très proches. Nous partageons des projets,

« *Est-ce un avantage concurrentiel ?* »

Nous maîtrisons mieux les délais, puisque lorsqu'une commande

« **Des rapports distanciés... aux véritables synergies** »

**P**artenaires ? Fournisseurs/clients ? Quatre acteurs de la menuiserie nous livrent leur vision du monde du verre et les enjeux qui les lient. Voyons ce qu'il en est de leurs relations. Échos.

« *Il est important de créer des synergies* »

Nicolas Laurent, responsable marketing de Finstral

INTERVIEW

**FINSTRAL**

Fenêtres  
Portes d'entrée  
Vérandas



« *Finstral dispose d'unités de fabrication de vitrage, quels sont les avantages ?* »

Finstral intègre en effet trois unités de fabrication de vitrage, deux en Italie et une en Allemagne (qui sert notre activité en France). Cette organisation nous apporte une grande souplesse

et nous permet de maîtriser entièrement le processus de production, notamment les finitions. Un four de trempe permet par exemple de fabriquer du vitrage trempé que l'on peut émailler. C'est ainsi que nous proposons à notre gamme la finition Cristal, avec le vitrage qui vient en recouvrement complet

de fenêtres part en production, nous lançons la commande des vitrages qui doivent être prêts lorsque les fenêtres sortent afin que les produits soient assemblés. Les délais moyens de 4 semaines sont respectés, fabrication du vitrage incluse. Il est difficile de dire qu'il s'agit d'un avantage concurrentiel, en

notamment un projet de vitrage régulateur de température. La chaleur devant rester à l'intérieur en hiver et à l'extérieur en été...

Il est important pour nous d'entretenir un partenariat avec un fournisseur qui puisse nous demander notre avis sur des



Poignée intégrée dans le vitrage signée Finstral

Crédit Photo: Finstral

innovations et de créer des synergies. Nos innovations respectives représentent un moteur pour l'autre partenaire. Aujourd'hui, à nos yeux, le véritable enjeu est

le poids des fenêtres qui se composent de vitrages de plus en plus lourds, compte tenu de la dimension des produits, des recherches sont en cours... ■

## « Nous sommes très proches des miroitiers »

**Dominique Lamballe, président de FenêtréA**

### « Quelles sont vos relations avec le monde du verre ? »

Nous avons peu de contacts avec les floatiers, ils ne sont pas

très nombreux et nous avons peu d'occasions d'échanger. En revanche, nous sommes très proches des miroitiers qui nous fournissent les vitrages pour

nous interpellent sur la sortie de nouveaux produits susceptibles de nous intéresser ou de répondre à des demandes particulières. Nous découvrons les

mande et la livraison, une qualité irréprochable et des prix. Nous sommes plutôt satisfaits des services délivrés par nos miroitiers ■



INTERVIEW

Crédit Photo: FenêtréA



**Christian Le Dévéhat,**  
délégué général de l'UDTVP

## L'UDTVP, FERVENT DÉFENSEUR ET PORTE-PAROLE DES ACTEURS DU VERRE PLAT

Transparent, voire invisible pour certains, le verre se démarque pour autant par ses fonctions uniques et sa très haute technicité, cachant la complexité de sa fabrication et de nombreux atouts (thermique, transmission lumineuse, protection solaire, acoustique, sécurité, décoration...). Représentant les transformateurs de produits verriers et la noblesse d'un métier de passionnés, l'UDTVP interagit avec les adhérents, tout en informant les utilisateurs des nombreuses solutions adaptées aux différents



SCAN ME



SCAN ME

L'UDTVP a récemment officialisé une étude portant sur le marché des vitrages en 2020 et une deuxième, soulignant les économies en énergie et émissions de CO<sub>2</sub> dans une démarche volontariste de rénovation avec fenêtres équipées de vitrages à performances thermiques renforcées (cf. p. 14. vma 292). Chacun des deux documents renvoyant à ces études comporte un QR code associé permettant d'accéder aux deux synthèses, même dans le cas d'une seule fiche en sa possession.

environnements de mises en œuvre. « Notre mission contribue à la valorisation des compétences spécifiques et des expertises pointues liées à la réalisation d'ouvrages de miroiterie et de parois vitrées », souligne Christian Le Dévéhat, délégué général de l'UDTVP. « Le monde du verre est en constante évolution et nous devons toujours plus convaincre des performances effectives des produits verriers auprès des instances nationales, mais aussi européennes. Il s'agit de rendre compte d'une filière entière et de démocratiser la culture et la pédagogie autour d'un produit encore banalisé et trop souvent réduit à un élément secondaire dans un châssis de menuiserie par exemple ». Un constat fort qui plaide en faveur d'un calendrier volontariste et compte bien agir sur les arbitrages et la véritable valeur ajoutée des solutions verrières.